

axapharm ag ist ein Schweizer Pharma Unternehmen, das sich auf den Vertrieb hochwertiger Generika, OTC- und Medizinprodukte spezialisiert hat. Des Weiteren ist axapharm ein kompetenter Partner für OTC- und Marketingleistungen sowie Ausbildungen für Apotheken und Drogerien. Am Sitz in Baar beschäftigt axapharm rund 30 hochqualifizierte Mitarbeitende.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir nach Vereinbarung eine(n)

Business Development & Supply Manager 80 – 100 % (w/m/d)

In dieser Funktion führen Sie Business Development, Innovation & Supply und sind für die Identifikation, Evaluation, Einlizenzierung resp. Entwicklung neuer Produkte bis zur Marktreife verantwortlich. Durch die Erschliessung neuer Geschäftsbereiche tragen Sie zur strategischen Weiterentwicklung von axapharm bei. Die hohe Produkteverfügbarkeit unterstützt den nachhaltig operativen Erfolg der axapharm ag ebenso wie die Versorgungssicherheit im Schweizer Heilmittelmarkt.

Hauptaufgaben

- Führungs- und Budgetverantwortung für Business Development, Innovation & Supply
- Identifikation und Evaluation neuer Märkte und Produkte mit Umsatz- und Wachstumspotenzial innerhalb der Strategie von axapharm ag
- Entwicklung und Festlegung der Preis-, Vertriebs- und Einkaufsstrategien sowie Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen (Supply-/Inlicensing-Agreements)
- Einlizenzierung von Arzneimitteln und Medizinprodukten sowie spezifische Neu- oder Weiterentwicklung von Eigenprodukten im Kosmetik- und Nahrungsergänzungsmittelbereich
- Analyse von Marktdaten (Verkaufszahlen, Preise, Kundenwünsche, Positionierung) und Erstellen von Forecasts und Erstmengenbestellungen in enger Zusammenarbeit mit Marketing
- Identifikation und Pflege von Lizenzgebern, Herstellern und Partnern
- Entwicklung neuer Geschäftsideen und Mitwirken bei der Festlegung der Businessstrategie
- Führen von abteilungsübergreifenden Teammeetings und Projekten im Bereich New Products
- Planung und Umsetzung des strategischen Einkaufs mit dem Supply Team

Ihr Profil

- Sie verfügen über einen betriebswirtschaftlichen oder alternativ paramedizinischen, pharmazeutischen Hintergrund
- Sie verfügen über mehrjährige Erfahrung in Business Development und idealerweise Supply von Generika/OTC und/oder Medtech Produkten
- Sie bringen gute analytische Fähigkeiten, Erfahrung in Projektmanagement, einen professionellen Umgang mit IT-Programmen sowie ein Flair für Trends und Potenziale im Markt mit
- Als Teamplayer unterstützen Sie die interessante funktionsübergreifende Zusammenarbeit
- Genauigkeit, Selbstständigkeit sowie vernetztes und vorausschauendes Denken zählen zu Ihren grossartigen Stärken
- Ihre Muttersprache ist Deutsch, Ihr Französisch gut, Ihr Englisch fließend und verhandlungssicher

Ihre Vorteile

- Sie sind direkt dem CEO unterstellt
- Sie können sich und Ihre Ideen einbringen und etwas bewegen
- Sie arbeiten interdisziplinär und gestalten die Zukunft von axapharm ag proaktiv mit
- Ihr Büro mit Stehtisch liegt in Baar und ist mit dem ÖV sowie per Auto sehr gut erreichbar
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit für Homeoffice

Konnten wir Ihr Interesse wecken? Dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an hr@axapharm.ch. Auf Ihre Bewerbung und eine langfristige Zusammenarbeit freuen wir uns. Für diese Anzeige werden Anfragen von Stellenvermittlungsbüros nicht bearbeitet.

